



**OGGETTO:** COMUNICATO STAMPA

**TITOLO:** ACCORDO COMMERCIALE DAILY MOBILITY / CAR OIL SYSTEM

**ATTENZIONE:** DEL TITOLARE OFFICINA

Ghiardo di Bibbiano, reggio Emilia

1 Marzo 2015

**Gentile Cliente,**

oggi è un **giorno importante** per l'intero settore nazionale dei carrozzieri / allestitori.

Con grande soddisfazione Ieri 28 Febbraio alle ore 10.00, presso la sede di Car Oil System a Palidano, è stato siglato un accordo di distribuzione commerciale che, **a partire dal 1 Marzo 2015**, caratterizzerà l'attività di promozione e vendita dei prodotti passenger lift **Car Oil** da parte di **Daily Mobility**.

Nello specifico, la Car Oil System, **azienda leader nata nel lontano 1985** e storico produttore di sistemi di risalita per disabili, si affiancherà alla Daily Mobility per la **vendita e la gestione commerciale** dei prodotti "passenger". L'intento è senz'altro quello di migliorare il servizio "customare care" rivolto alla Vostra officina, capillarizzando la presenza sul territorio e promuovendo con un taglio maggiormente comunicativo la gamma completa di sollevatori a listino.

Migliori tempi di consegna, servizio after sale dedicato, logistica centralizzata, promozione "door by door" delle novità, supporto comunicativo settimanale, campagne commerciali, *outlet* dei prodotti: questo caratterizzerà lo slancio commerciale di Daily a favore dei sollevatori interni e sotto pavimento Car Oil.

La scelta condivisa delle 2 aziende di unire le forze, nasce dal comune intento di migliorare la propria mission a favore del mercato; quella di **produttore ed innovatore** da parte della storica realtà di Suzzara, e di **commerciale e customere care** per il brand leader nazionale friulano.

Comune anche la decisione di mantenere quale figura di riferimento del progetto, una persona conosciuta e stimata per serietà, esperienza specifica e grande disponibilità dall'intero ambito dei carrozzieri nazionali: stiamo parlando del **Sig. Oliani Tiziano** che, dal 1 Marzo appunto, ricoprirà l'incarico di **responsabile e referente per Daily Mobility del progetto "Daily Car Oil"**, proseguendo nell'organico Daily, il gran lavoro fatto fino ad oggi.



*“Sono davvero elettrizzato per questo grande ed ambizioso progetto imprenditoriale – ha dichiarato Oliani all’atto della firma dell’accordo –percepindo fin da subito una grande sinergia tra i 2 brand ed un obiettivo comune: migliorare il servizio rivolto al cliente... in pratica quello che da anni cerco di fare giornalmente. Conosco da tempo Daily Mobility e le persone che la compongono e sarà un piacere far parte di un team così affiatato e dinamico”*. Nulla da aggiungere da parte nostra, se non che **abbiamo in serbo una lunga serie di novità** che, già da Aprile, entusiasmeranno la scena nazionale e che Oliani stesso Vi presenterà in anteprima durante una delle imminenti visite presso la Vostra sede.

Prima fra tutte, l’introduzione nei listini Daily Mobility della **nuovissima pedana sotto Pianale RPH 35.13** con struttura in alluminio ultraleggera, presentata al mercato nazionale ed Europeo qualche mese fa e già apprezzatissima per le caratteristiche di innovatività ed affidabilità; cablaggio intelligente composto da linea can bus priva di centralina esterna di comando (gruppi can integrati al cablaggio), portata maggiorata a 350 kg, possibilità di montaggio su TUTTI i veicoli commerciali in commercio, movimentazioni programmabili e quindi personalizzabili in funzione del posizionamento del sollevatore. RPH 35.13, fiore all’occhiello della gamma CAR OIL, che sarà il primo che **verrà distribuito in esclusiva da Daily Mobility** ; stock pronta consegna e condizioni di lancio particolari sono in fase di definizione e discutibili contattando direttamente Oliani ai nuovi riferimenti in calce.

Il progetto Daily Car Oil culmina come risultato di un lungo processo di miglioramento di entrambi i brand.

*“Negli ultimi anni abbiamo innovato e migliorato la capacità produttiva delle linee di montaggio seguendo un costante sviluppo volto a crescere la qualità dei nostri prodotti, ad oggi riconosciuti tra i migliori d’Europa: ora è il momento di affiancarsi ai migliori sul campo per venderli e aumentare i volumi. Questo ovviamente non significa che Car Oil “smantellerà” la propria rete commerciale, ma che **riconosce in Daily Mobility il migliore partner su cui contare oggi a livello nazionale** e con cui condividere la distribuzione dei propri prodotti e lo sviluppo di nuove idee già nel cassetto.. “- **queste le parole del patron della Car Oil, Sig. Valentino Rasini**, entusiasta del progetto “Daily / Car Oil” che fin da subito ha percepito le potenzialità di questa **unione sinergica**.*

Diretto e sintetico il responsabile del Brand, **Alberto Brollo**, oggi coordinatore dell’attività di vendita Daily Mobility nella sede di Reana del Rojale, Udine: *“Car Oil è il prodotto che mancava per completare la gamma Daily oggi a listino; un brand storico, italiano e, soprattutto, molto apprezzato e conosciuto ... sarà un piacere contattare i nostri tanti Clienti confermando da oggi un pieno supporto alla vendita anche di questi prodotti... ci sarà davvero tanto da fare e siamo pronti!”* Ricordiamo che **Alberto Brollo**, da anni nel business di prodotti per officine e trasformatori, vanta **una lunga esperienza specifica in questo ambito commerciale**; da quando cioè, parecchi anni fa, la Sua esperienza iniziò con Mobility Trend per proseguire, dal 2012, con Daily Mobility.

Nulla da aggiungere da parte della Direzione Olmedo, se non un simpatico aneddoto ricordato dal Titolare, **Luca Quintavalli**, il giorno della firma del contratto: *“Avevo solo 20 anni quando il papà di Valentino, Cesare, contattò mio padre al telefono un Martedì mattina direttamente in azienda. Venuto a conoscenza dell’intento da parte nostra di costruire un sollevatore per trasporto disabili, senza mezzi termini, gli chiese: “Giuseppe, faret mia da bon?” (Giuseppe, non farai sul serio?). Mio padre, rispettoso del suo interlocutore, rispose sorridendo: “Tranquel Cesare: Te te brev a fer al pedani, me a venderia” (Stai tranquillo Cesare, tu sei bravo a fare le pedane, io a venderle). Beh oggi, dopo quasi 20 anni, io e Valentino abbiamo portato avanti, concretizzandola, quella conversazione... e sono certo che anche i nostri papà ne andranno fieri”*.

Vi invitiamo fin da subito a contattarci per maggiori informazioni, chiarimenti, pareri; sia **Daily che Car Oil** lavoreranno insieme per proseguire quel lungo cammino di crescita intrapreso tanti anni volto a proporre il **meglio** in termini di prodotto e servizio **direttamente a casa Vostra**.

**Daily Mobility**

Via Reana del Rojale (UD)

Telefono 0432 17 16 925 - Fax 0432 98 60 40

e.mail: [info@dailymobility.it](mailto:info@dailymobility.it)

Resp. di sede e Brand: **Alberto Brollo**

[a.brollo@dailymobility.it](mailto:a.brollo@dailymobility.it)

Responsabile mercato Italia: **Oliani Tiziano**

Tel diretto: **370-3373650**

[t.oliani@dailymobility.it](mailto:t.oliani@dailymobility.it)

Redatto il 1 Marzo 2015  
Ghiardo di Bibbiano, Reggio Emilia  
Reana del Rojale, Udine  
Palidano, Suzzara

